

Заключение современных торговых преференциальных соглашений как способ трансформации глобализационных процессов мировой экономики

Берендяева Валентина Юрьевна
E-mail: berendyaeva.valentina@gmail.com

Политические и экономические отношения между странами играют важную роль, как в развитии национального хозяйства государства, так и мира в целом. На наднациональном уровне представителями стран мира обсуждаются и решаются вопросы, имеющие значение для всего человечества, в том числе борьба с голодом, загрязнением окружающей среды, снятие барьеров в торговле, охрана культурных ценностей. После экономической стагнации и мировых войн XX века появилось понимание, что заградительная политика протекционизма не может быть эффективна [2]. В том числе в международной экономике назрела необходимость выработки общих норм и правил мировой торговли. С момента подписания Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ) в 1947 году укрепился процесс глобализации международной экономики. С ростом числа членов ГАТТ и затем ВТО основные принципы регулирования международной торговли распространялись на все большее количество стран мира, которые добровольно снижают ограничительные барьеры в торговле. В результате всеобщая либерализация торговых ограничений нивелирует границы государств, расстояния, наличие ресурсов. Глобализация мировой экономики определила мощное развитие экономики мира, получение значительных выгод от наличия сравнительных преимуществ стран, позволила создать крупные ТНК и международные цепочки добавленной стоимости. Параллельно с процессом глобализации в мире происходил процесс регионализации. С одной стороны, причиной послужили проблемы в ВТО: сложный механизм переговоров, разногласия её членов по нескольким основополагающим вопросам. С другой стороны, внешняя политика любого государства основывается на получении максимальной выгоды от торговых операций [4]. В этой связи страны заключают преференциальные торговые соглашения (ПТС), в рамках которых предоставляются более льготные условия торговли. Количество ПТС стремительно растёт, они перестали носить региональный характер. В среднем число ПТС увеличивается на 8 соглашений в год. В июле 2016 г. их общее число превысило 600, более 400 из них являются действующими – это в 8 раз больше аналогичного показателя 1990 г. При этом в 1990 г. страны принимали участие в среднем в 2 ПТС, в 2016 г. – в 13. [3] ПТС становятся все более популярными, при этом особенностью современных ПТС является переход от двухсторонних соглашений к многосторонним. Если раньше основным мотивом заключения ПТС было неучастие страны-партнера в ВТО или желание углубить с ним торговую либерализацию, то сейчас ПТС можно охарактеризовать как сформировавшийся важный и необходимый инструмент торговой политики. Это доказывает разработка таких глобальных соглашений как ТТП и ТТИП. [5] Таким образом, происходит глобализация международной экономики путем заключения сети двухсторонних и многосторонних преференциальных торговых соглашений. Эту гипотезу подтверждают и характерные черты современных ПТС. Согласно классической экономической теории ПТС рассматривались как инструмент снижения тарифов и, как следствие, издержек по входу на внутренний рынок страны-партнера по соглашению [6]. С расширением ВТО и реализацией одной из главных её целей – снижения таможенных тарифов – средний уровень таможенных пошлин в 2016 году составил 9,08%. Основными стимулами заключения ПТС сейчас частично являются выгоды от договоренности по снижению тарифов на «чувствительные» товары, однако основная цель – снижение нетарифных барьеров. Тенденции закрепления в положениях ПТС различных

видов нетарифных барьеров были проанализированы на данных по 100 ПТС, подписанных странами-членами ВТО до 2012 года (перечень Секретариата ВТО) [3]. Положения о снижении пошлин на промышленные товары включены во все рассматриваемые соглашения, на сельское хозяйство – 99. Достижением современных соглашений является снижение НТБ, касающихся внутренней конкурентной политики. Не дискриминация импортных товаров закреплена в 655458. Современные торговые соглашения включают также некоторые неэкономические вопросы: экология (46). При этом в перспективе в ПТС могут быть урегулированы также вопросы, связанные с торговлей промежуточными товарами. Упрощение торговли промежуточными товарам является потенциально важным мотивом для заключения новых ПТС или углубления имеющихся, например, в части снятия ограничений по инвестированию и создания совместных предприятий на льготных условиях. [1] Также в рамках ПТС могут быть рассмотрены вопросы по либерализации государственной политики в сфере инвестиций и создания стимулов для долгосрочной торговли, в частности, установление правил по трансфертному ценообразованию, налогообложению прибыли, формирование системы разрешения споров в сфере инвестиций. [5] Таким образом, положения современных ПТС выходят далеко за рамки регулирования ВТО в части нетарифных мер, что значительно увеличивает транспарентность торговли, снижает издержки экспортера. Если ранее страны в рамках ПТС регулировали в основном меры, связанные с внешней торговлей, то теперь государства готовы идти на уступки в вопросах их внутренних политик, обсуждаются решения по социальным и иным неэкономическим вопросам. Участие многих стран в нескольких соглашениях одновременно увеличивает взаимозависимость между соглашениями и их членами. Расширение круга вопросов, по которым страны готовы сотрудничать, и увеличение глубины взаимодействия, вероятнее всего приведет к решению на международном уровне пока неразрешимых вопросов в рамках ВТО. В этой связи многочисленные ПТС выступают необходимыми механизмами преобразования процесса глобализации мировой экономики.

Литература: 1. Кукушкина Ю.М. Взаимосвязь региональной интеграции и ГЦСС // Международная торговля и торговая политика. 2016. № 4 (8). С.66-82. 2. Оболенский В.П. Либерализация и протекционизм в международной торговле // Российский внешнеэкономический вестник. 2013. № 3. С.3-19. 3. Официальный сайт Всемирной торговой организации. URL: <http://wto.org> (дата обращения: 20.05.2017). 4. Ремчукова В.К. К характеристике современных форм преференциального сотрудничества государств // Российский экономический журнал. 2015. № 5. С. 101 – 106. 5. Limao N. Preferential trade agreements // Handbook of Commercial Policy / Ed. by Bagwell, K., Staiger, R.: Elsevier, Amsterdam, North-Holland 2016. 6. Viner J. The Customs Union Issue // New York, Carnegie Endowment for International Peace. 1950. 117 p. 7. World Trade Organisation report 2011: The WTO and preferential trade agreements: from co-existence to coherence. URL: <http://wto.org> (дата обращения: 30.04.2017).