

## ПРЯМЫЕ ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ И ПЕРЕДАЧА ТЕХНОЛОГИЙ В ПЕРЕХОДНЫХ ЭКОНОМИКАХ

**Юрик Сергей Владимирович**

*Белорусский государственный университет, Минск, студент*

[s.v.yurik@gmail.com](mailto:s.v.yurik@gmail.com)

Технология представляют собой знание, имеющее практическое применение в сфере производства товаров и услуг и может быть создана непосредственно путем осуществления научных исследований и конструкторских разработок. Также, технология может создаваться путем закупки патентов и лицензий или путем ведения международного бизнеса, составной частью которого является вывоз капитала и создание производственных филиалов в других странах, что представляет процесс передачи технологий. На современном этапе технология становится одним из важнейших конкурентных преимуществ, где безусловное лидерство в настоящее время принадлежит ТНК, предпочитающие передавать современные технологии непосредственно своим филиалам, которыми сами владеют и управляют, тем самым защищая свою технологию, чтобы как можно дольше получать прибыль от ее использования. В настоящее время доступ развивающихся стран к наиболее современным технологиям осуществляется преимущественно за счет расширенного сотрудничества с ТНК развитых стран в следующих направлениях: 1) торговля технологическими товарами и оборудованием (импорт машин и оборудования); 2) прямые иностранные инвестиции (полностью контролируемые филиалы или совместные предприятия); 3) торговля непроизведенными нефинансовыми активами, принадлежащими ТНК (патентами, авторскими правами, торговыми знаками, правами в систем «франчайз», а также соглашениями о технической помощи и др.)<sup>1</sup>.

Однако сегодня многие ТНК и фирмы с передовыми технологиями предпочитают осваивать зарубежные рынок посредством ПИИ не только с целью использование конкурентного технологического преимущества, но также для того, чтобы сохранить контроль над использованием данной технологии. Здесь фирмы предоставляют самую новую технологию своим филиалам, а относительно устаревшую – предоставляют фирмам принимающей стороны или совместным предприятиям. Но, несмотря на это, для многих развивающихся стран, особенно, для переходных экономик на начальных этапах реформ, ПИИ являлись и являются порой единственным каналом получения относительно новых технологий для построения новой структуры экономики. Затем, по мере продвижения экономических реформ, насыщение экономик новыми технологиями продолжается и расширяется за счет создания дочерних структур ТНК, продажи лицензий, а также непосредственной покупки оборудования национальным бизнесом за счет собственных финансовых ресурсов, в том числе по лизингу.

Для количественного анализа процессов привлечения ПИИ и передачи технологий нами были выбраны 10 стран с переходной экономикой в период 1994-2001 годов, на которые приходились основные этапы переходных реформ и реформирования экономики<sup>2</sup>. Как следует из приведенной таблицы, *по объемам привлечения лицензий* на душу населения самые большие показатели имела Венгрия (451,3 долл. на душу населения) или 7,4% лицензий на единицу привлеченных ПИИ. Затем шла Словения – 351 долл. на душу населения и с показателем 9,9% лицензий на единицу привлеченных

---

<sup>1</sup> В современной международной торговле первый и третий пункты зачастую задействуются одновременно в прямом инвестирования, когда уставной фонд иностранного или совместного предприятия формируется за счет поставок оборудования и/или за счет предоставления права пользования нематериальными активами (товарные знаки, патенты и др.).

<sup>2</sup> Среди представленных стран для корректности сравнения все показатели даются в формате «на душу населения». На указанном интервале объемы привлечения ПИИ в экономику (direct investment in economy) сравнивались с объемами привлечения новых технологий в виде оплаты роялти и лицензионных платежей (royalties and licence fees, debit) за период, а также с результирующим показателем успешности внешней торговли – ростом валютных резервов (reserve assets). Показатели ПИИ и валютных резервов представлялись накопленными запасами на конец периода.

ПИИ (что сопоставимо с немецким показателем 10,1%, который, правда, сформирован за счет объемов, как минимум, в два раза превышающих словенские).

Таблица 1

ПЕРЕХОДНЫЕ ЭКОНОМИКИ: привлечение ПИИ и технологий в 1994-2005гг.

(в долл. на душу населения)

	ПИИ*		Роялти, лицензии		(2):(1)		Резервы*		ВВП (текущ. цены)		
	(1)	**	(2)	**	(4)	**	(5)	**	2000	2005	**
Венгрия	6092,4	2	451,3	1	7,4%	3	1856,6	4	4600	10814	3
Словения	3556,5	4	351,3	2	9,9%	2	4100,4	1	9704	16986	1
Словакия	2200,6	6	161,5	3	7,3%	4	2249,8	3	3782	8775	5
Польша	2322,8	5	138,6	4	6,0%	5	1102,4	6	4423	7946	6
Чехия	5783,9	3	132,6	5	2,3%	6	2875,0	2	5521	12152	2
Эстония	9151,5	1	80,8	6	0,9%	10	1402,5	5	3992	9727	4
Украина	349,2	9	39,1	7	11,2%	1	391,2	9	639	1766	10
Латвия	2055,1	7	34,2	8	1,7%	9	971,6	8	3295	6862	8
Литва	1750,9	8	33,0	9	1,9%	8	1034,0	4	3264	7446	7
Беларусь	233,8	10	4,7	10	2,0%	7	127,2	10	1277	3031	9
СПРАВОЧНО:											
Франция	16251,3		594,5		3,7%		1262,5		21955	33918	
Германия	8052,1		813,1		10,1%		1239,6		23168	33854	

\* - накопленные на конец 2005 года; \*\* - место среди стран

Источник: Balance of Payments Statistics Yearbook. – IMF, 2002, 2006.

Затем расположилась группа стран с объемами привлечения лицензий почти в два-три раза меньшими, чем венгерские и словенские – это Словакия, Польша и Чехия (соответственно 162, 139 и 133 долл. на душу населения). Здесь наибольший показатель лицензий на единицу ПИИ у Словакии (7,3%), затем у Польши (6%) и Чехии (2,3%). Шестое место по привлеченным лицензиям имела Эстония 80,8 долл. на душу населения, которая в 2005 года заняла первое место в списке по объемам привлеченных ПИИ (9152 долл. на душу населения). Хотя эстонский показатель лицензий на единицу ПИИ 0,9% является худшим по рассматриваемой группе, однако, можно предположить, что это связано с начальным этапом масштабного привлечения ПИИ<sup>3</sup>.

Далее, в конце списка расположены три страны с объемами привлеченных лицензий почти на порядок меньшим, чем у стран-лидеров – это Украина, Латвия и Литва (соответственно по 39, 34 и 33 долл. лицензий на душу населения). Если для Латвии и Литвы доля привлеченных лицензий на единицу ПИИ безусловно мала (1,7% и 1,9%) и свидетельствует о низкой технологичности производств, то украинский показатель 11,2% лицензий на единицу ПИИ (первое место в списке) впечатляет, особенно с учетом процесса расширения привлечения ПИИ в экономику<sup>4</sup>.

Замыкает список Беларусь с самыми низкими показателями привлеченных лицензий на душу населения (4,7 долл.) и самими скромными объемами ПИИ (в экономике работает 2,4 млрд. ПИИ, из которых 1,4 млрд. долл. приходится на российский газопровод «Ямал-Европа»). Можно с уверенностью утверждать, что страна с долей государственного сектора около 80% и такими показателями ПИИ и технологий остается на обочине международного разделения труда и передачи технологий.

Таким образом, как показывает анализ, более ощутимых успехов в экономических преобразованиях достигли те переходные экономики, которые смогли объединить процесс импорта машин и оборудования, в том числе финансируемый за счет привлеченных ПИИ в рамках совместных и иностранных предприятий, с приобретением новых и новейших технологий на основе лицензионных соглашений.

<sup>3</sup> На конец 2005 года в экономике Украины работало 12,7 млрд. ПИИ, из которых 15% были привлечены в 2003-2004 гг. и 24% в 2005 году.

<sup>4</sup> Отметим, что из 17,3 млрд. ПИИ в экономику Украины почти 2/3 пришлось на 2003-2005 гг., в том числе 45% общего объема ПИИ были привлечены в 2005 году.