

Секция «Государственное и муниципальное управление»

Установление зависимости между типом образования инновационного кластера и источниками его финансирования (на примере развития сети инновационных кластеров в Германии)

Долинская Ирина Федоровна

Студент

Тюменский государственный университет, Факультет экономики, управления и права, Тюмень, Россия

E-mail: irishka516@mail.ru

«Работа выполнена при финансовой поддержке ФЦП «Научные и научно - педагогические кадры инновационной России» на 2009-2013 годы, ГК 14.740.11.1377»

Строительство кластеров для многих стран – это уже принятые инструменты экономического развития. **Профессор М. Портер подчеркивал, что кластеры являются строительными блоками продуктивной инновационной экономики [1].** Инновационный кластер представляет собой неформальное объединение усилий различных организаций (промышленных предприятий, органов государственного управления, вузов, общественных организаций и т.д.) При этом формирование сети устойчивых связей между всеми участниками кластера является важнейшим условием эффективной трансформации изобретений в инновации, а инноваций – в конкурентные преимущества.

Однако следует учитывать, что на данный момент в международной практике отсутствуют единые общепризнанные, универсальные подходы и схемы образования и развития инновационных кластеров. В этом и заключается ценность зарубежного опыта, который может быть применен и в России, где в настоящее время происходит становление масштабного исследовательского интереса к проблеме использования кластерного подхода на практике.

Рассмотрим взаимосвязь между типом образования инновационного кластера и источниками его финансирования на примере Германии, где в последние десятилетия активно проходят процессы развития региональной интеграции. **В Германии работают 3 лучших мировых кластера из 7 кластеров высоких технологий, получивших почётное название: «Силиконовая долина XXI века», - это Мюнхен, Гамбург и Дрезден [2].**

Согласно исследованиям, проведённым в 2009 году М. Кокером, директором Института Инноваций и Технологий Берлинского университета, можно выделить **три основных типа появления инновационных кластеров в Германии [4]:**

- восходящий,
- нисходящий внешне - инициированный,
- нисходящий изнутри – инициированный.

Восходящий тип (22% инновационных кластеров) – это кластеры, появившиеся в результате кооперации индустриальных и научных партнеров, созданные с целью извлечения конкурентных преимуществ при ведении бизнеса.

Нисходящий внешне – инициированный тип (70% инновационных кластеров) – это кластеры, созданные и финансируемые исключительно на федеральном или региональном уровнях.

Нисходящий изнутри – инициированный тип (8% инновационных кластеров) – это кластеры, главной движущей силой в которых выступает, как правило, научно – исследовательский институт или университет. Эта ведущая организация является главным координатором инновационного кластера.

Большинство недавно созданных инновационных кластеров в Германии финансируются из государственного бюджета. Отметим, что механизм государственного финансирования особо важен на эмбриональной стадии развития инновационного кластера. Напротив, зрелые кластеры должны больше тяготеть к частным источникам финансирования, таким как: членские взносы, лицензионные платежи, спонсорство и т.д.

В Германии на стадии зарождения 78% инновационных кластеров формировались на основе государственного финансирования, в то время как на частных источниках финансирования базировались лишь 22% кластеров [4].

Исследование инновационных кластеров в Германии в разрезе объемов частного финансирования приводит нас к интересному открытию: 30% исследуемых кластеров имеют в наличии менее 20% частных инвестиций в общей структуре финансирования, другие 30% кластеров финансируются посредством частного капитала более чем на 80%. Парадокс в том, что только 15% кластеров имеют отметку частного финансирования на уровне 40-80%. Оставшиеся 25% кластеров обеспечены частным капиталом лишь на уровне 21-40% [4]. Этот факт свидетельствует о неравномерном распределении частного капитала в структуре финансирования инновационных кластеров.

На наш взгляд, виды и объём финансирования в большей степени зависят от типа появления кластера. **Так, у кластеров восходящего типа присутствует более значительная концентрация частного финансирования (66%), чем у кластеров нисходящего типа.** Главными источниками финансирования для восходящих типов кластеров являются, прежде всего, членские взносы (73%) и платные услуги (17%). Кластеры нисходящего изнутри – инициированного типа в большей степени зависят от государственного финансирования (более 90%) [4].

Следовательно, государственное финансирование в значительной мере определяет развитие кластерного инновационного дизайна в Германии.

Многие зарубежные исследователи в области кластерного подхода выделяют **4 основных типа финансирования инновационных кластеров** [3]:

- весьма критическое (до 6 мес.),
- критическое (6-12 мес.),
- устойчивое (1-2 года),
- весьма устойчивое (более 2 лет).

Более 70% кластеров с устойчивым финансированием демонстрируют значительное повышение эффективности (более 20% в год), и только 10% из них не имеют положительной динамики эффективности за последние 3 года [2].

Таким образом, в Германии преобладающим типом создания инновационного кластера является нисходящий внешне - инициированный. Однако именно кластерные инициативы федерации и субъектов, реализованные в недалеком прошлом (например, **Innoregio -1999 год, NEMO – 2002 год, InnoProfile – 2005 год** и др.) привели к появлению нисходящих изнутри - инициированных инновационных кластеров. Около 3/4 инновационных кластеров в Германии были созданы по инициативе федеральных и региональных властей, однако создание 1/4 части инновационных кла-

стеров было инициировано независимо от государственной и региональной инициатив (восходящий тип) [3].

Успешный опыт Германии показывает, что на эмбриональной стадии развития инновационных кластеров государственное финансирование является исключительно важным и необходимым. Однако зрелые кластеры должны быть в большей степени ориентированы на частные источники финансирования, такие как: членские взносы, спонсорство, взносы за обучение и др.

Активное развитие жизнеспособных инновационных кластеров, основанное на частном капитале – залог успеха инновационной экономики.

Литература

1. Портер М. Конкуренция. Пер. с англ. М.: Издательский дом «Вильямс», 2005.
2. Пятинкин С.Ф., Быкова Т.П. Развитие кластеров: сущность, актуальные подходы, зарубежный опыт. Минск: Тесей. 2008.
3. Eisebith M., Eisebith G. How to institutionalize innovative clusters? Comparing explicit top-down and implicit bottom-up approaches// Research Policy, 34(8). 2005.
4. Kocker M. Clusters in Germany: An empirical based insight view on emergence, financing, management and competitiveness of the most innovative. November. 2009.