**Глобализация мировой экономики.**

Глобализация мировой экономики сложная, многоаспектная проблема, постоянно порождает многочисленные научные дискуссии и поэтому сегодня она не имеет простого и однозначного толкования.

Глобализация как процесс - это результат развития производительных сил и интеграция всех сфер общественной жизни, установление непосредственных более или менее устойчивых связей между субъектами разных стран, вследствие чего производственный процесс в одной стране становится составной частью процесса, который происходит в мировых масштабах.

Мировая экономика становится единым рынком и производственной зоной с национальными и региональными секторами, а не простой совокупностью национальных экономик разворачивают взаимное экономическое сотрудничество.

Глобализация может быть представлена ​​как организация и расширение экономической деятельности за пределы отдельных стран, она связана с экономической открытостью, ростом взаимозависимости в торговой, инвестиционной, финансово-экономической и культурной сферах.

Из-за своей противоречивости глобализация очень трудно поддается определению. В частности, Дж. Тобин характеризует ее как сугубо технологический процесс, связанный с широким распространением высоких технологий в электронике, вычислительной технике и коммуникациях. Специалисты с МВФ рассматривают глобализацию как экономический процесс, связанный с увеличением объемов международных трансакций товаров, услуг и финансов, а также интернационализацией капитала. По мнению П. Бурдье, глобализация является продуктом не экономики или технологии, а политики, формируется ВТО и ТНК.

Для выяснения этого процесса плодотворной мнение Б. Бади (Парижский университет) о том, что глобализация представляет собой своеобразную "гомогенизацию мира", проявление единых принципов и приверженность единым нормам поведения.

Другой ученый - М. Шимаи - видит в ней совокупность таких процессов и явлений, как трансграничные потоки товаров, услуг, капитала, технологии и информации, перемещения людей между странами, преобладание ориентации на мировой рынок в торговле и инвестировании, территориальную и институциональную интеграцию рынков, а также возникновение глобальных проблем, для решения которых необходимо всемирное сотрудничество. Это определение следует дополнить и такими процессами, как расширение в глобальных масштабах деятельности корпораций, а также создания международных институтов, распространение политики и культуры через государственные границы.

Несмотря на то, что специалисты не имеют единого мнения относительно определения глобализации, этот процесс касается всех сфер общественной жизни, включая экономику, политику, социальную сферу, культуру, экологию, безопасность и др. Он противоречивый и имеет как положительные, так и отрицательные последствия.

Остановимся на понятии глобализации в сфере мировой экономики, то есть сконцентрируем свои усилия на одном из ее аспектов. Помнить о важная задача, стоит перед учеными - исследователями глобализации: перейти от обсуждения общих проблем глобализации к более глубокому и детальному анализу проявлений этого процесса на отраслевом уровне, чтобы потом синтезировать полученные результаты на общеэкономическом уровне.

**Положительное влияние глобализации**

Трудно отрицать определенные прогрессивные стороны глобализации. Среди них - формирование нового производственного уклада и модели трудовых отношений, расширения производственной демократии и стимулирования производства.

Глобализация предоставила ускорения формированию нового производственного уклада, основой которого стала комплексная автоматизация, сопровождающееся введением гибкой информационной технологии. Последняя пришла на смену простому машинному производству (рубеж XIX-XX вв. - начало 30-х годов XX в.) И текущем конвейера (начало 30-х первая половина 70-х годов XX в.).

Глобализация выявила необходимость радикальной перестройки организации труда и большего акцента на трудовых отношениях. Речь идет о новой модели трудовых отношений, которая ориентируется на знания, квалификацию и творческий потенциал наемных работников, создание на производстве такой среды, которая обеспечивает им условия для личного совершенствования в этой области.

В рамках нового производственного уклада глобализация расширила сферу и содержание производственной демократии. Внедрение новой организации труда побудило к перераспределению управленческих функций между менеджментом и наемными работниками. Часть функций менеджмента превратилась в функции поддержки инициативы снизу.

Глобализация обладает также значительными резервами повышения эффективности производства благодаря углублению разделения труда, увеличению экономики за счет масштаба и снижения затрат, оптимизации размещения ресурсов в мировом масштабе и передачи технологий.

Глобализация ведет к росту конкуренции в мировом масштабе, вызывает углубление специализации и разделения труда с присущими им последствиями - ростом производительности труда и сокращением расходов. Происходит изменение роли национальных рынков: все больше ориентируясь на глобальный рынок с его довольно жесткими условиями конкуренции, национальное производство объективно стремится к достижению высокой эффективности, более полного и качественного удовлетворения внутреннего спроса.

Экономика, открытая для международной конкуренции, обеспечивает гибкость в использовании ресурсов, потенциально приводит к росту производства, и от этого выиграют потребители, для которых расширяется выбор товаров и услуг.

Экономия на масштабах производства потенциально может привести к сокращению расходов и снижение цен, и соответственно устойчивого экономического развития. Преимущества глобализации связаны также с выигрышем от торговли на взаимовыгодных условиях, удовлетворяющих все стороны, в качестве которых могут быть отдельные индивиды, фирмы и другие организации, страны, торговые союзы и даже целые континенты.

Глобализация может привести к росту производительности труда в результате рационализации производства на глобальном уровне и распространения передовых технологий, а также конкурентного давления в пользу постоянного внедрения инноваций в мировом масштабе. В целом преимущества глобализации позволяют улучшить свое положение всем партнерам, которые получают возможность, увеличив производство, повысить уровень зарплаты и жизненные стандарты. Конечным результатом глобализации должно стать общее улучшение благосостояния в мире.

**Негативное влияние глобализации**

Глобализация несет с собой не только выгоды, она полна негативными последствиями или потенциальными проблемами, в которых некоторые критики видят большую опасность.

Формы и последствия влияния глобализационных процессов значительно отличаются по различным группам стран (развитые страны, страны с переходной экономикой, отсталые и зависимые страны).

Одна из основных проблем связана с вопросом, кто выигрывает от глобализации. Фактически основную часть преимуществ получают богатые страны и индивиды. За последние 25 лет разрыв в уровнях доходов между странами и группами населения не только не сократился, а наоборот, вырос. Неравенство в заработной плате и доходах увеличилось почти во всех странах. В большинстве государств доля прибыли в доходе выше, а заработной платы - ниже, чем в начале 80-х годов. Безработица в промышленно развитых странах (кроме США) остается высоким.

Для некоторых стран глобализация создала такие возможности, о которых не могло идти несколько лет назад. Но она создала и новые опасности для многих других стран. От глобализации, прежде всего, выиграют богатые люди, фирмы и страны, экспортеры капитала, технологий, международные и глобальные фирмы-лидеры. Проигрывают же страны с односторонней, недостаточно развитой экономикой, слабой инфраструктурой, мелкие предприниматели, неквалифицированные работники, немобильны слои населения.

Опасность глобализации справедливо связывается с негативным влиянием на национальную культуру, духовность. Она может привести к потере культурного разнообразия, к засилью массовой культуры и "вестернизации". А эти процессы оказывают непосредственное влияние на экономику.

Несправедливое распределение выгод от глобализации порождает угрозу конфликтов на региональном, национальном и международном уровнях. Некоторые ученые считают, что возможна глобальная конвергенция доходов, аргументируя это тем, что экономика бедных стран развивается более быстрыми темпами, чем богатых.

На самом деле быстрый рост характерен лишь для небольшой группы стран Юго-Восточной Азии (азиатских тигров), тогда как наименее экономически развитые страны имеют гораздо более низкие темпы роста, чем богатые государства. Их выгоды от глобализации минимальны. В результате происходит не конвергенция или выравнивание доходов, а скорее их поляризация. В процессе ее страны с быстрыми темпами роста входят в круг богатых стран, а бедные страны все больше отстают от них.

Рост разрыва в доходах вызывает недовольство с их стороны, что может привести международные конфликты, поскольку бедные государства стремятся присоединиться к клубу богатых стран и готовы бороться с ними за свою долю в мировом производстве. К тому же распределение затрат и выгод глобализации ведет к неравномерному развитию отраслей, упадка некоторых из них (угольная промышленность, тяжелое машиностроение, судостроение и т.д.) с соответствующими социальными последствиями. Вопрос распределения выгод является одним из важнейших в процессе глобализации мировой экономики.

Вторая проблема связана с потенциальной региональной или глобальной нестабильностью из-за взаимосвязанность национальных экономик на мировом уровне. Локальные экономические колебания или кризисы в одной стране могут иметь региональные или даже глобальные последствия. Возможность этого является не просто теоретической, а вполне реальной, что подтверждает финансовый кризис в Азии, которая началась летом 1997 в Таиланде, а затем распространилась на другие страны Юго-Восточной Азии, дойдя и до Южной Кореи. Такие явления свидетельствуют о большой уязвимости взаимосвязанных экономик.

Мировой спад или депрессия могут вызвать призывы разорвать взаимные связи и зависимости, созданные в процессе глобализации. Результатом может стать экономический конфликт с угрозой превращения в экономическую войну или даже военное столкновение.

Противоречивость процесса глобализации превращается в источник конфликтов в мировой системе, формы которых различны в разных группах стран. Так, ТНК, обладающих и контролируют ряд филиалов за рубежом применяют следующие стратегические методы управления, которые способны нанести ущерб национальным интересам. Глобализация финансов становится причиной роста спекуляций, повышает риск системных сбоев. С учетом роста взаимозависимости повышается и взаимная уязвимость - финансовые кризисы одной страны могут иметь региональные и даже глобальные последствия.

Источниками внутренних и внешних конфликтов становятся основные факторы процесса глобализации - экспортная ориентация, либерализация и приватизация. Потенциальный риск связан с угрозами национальному суверенитету со стороны мощных многонациональных компаний и международных организаций. Для значительной части населения глобальные процессы ассоциируются с уязвимостью к действию незнакомых и непредсказуемых сил, способных чрезвычайно быстро вызвать социальные проблемы, примером чего является Азиатский финансовый кризис 1997-1998 гг.

Третий круг порожденных глобализацией проблем вызвано возможностью перехода контроля над отдельными странами от суверенных правительств в другие руки, в том числе в сильнейших государств, транснациональных или глобальных корпораций и международных организаций.

Бывший президент США Б. Клинтон признал, что отдельные группы и отдельные государства "могут отныне вмешиваться в жизнь соседей и могут парализовать их жизненно важные системы, разрушить торговлю, поставить под сомнение благополучие и благополучие других народов, ослабить их возможности функционировать". Именно поэтому некоторые ученые видят в глобализации попытку подрыва национального суверенитета.

Надежды на регулирующую роль национального рынка в условиях глобализации безосновательны. Глобализация подтачивает экономические функции национального государства. Возможность контролировать их экономические и социальные процессы на своих территориях из-за выхода производства и рынка за национальные границы резко снизилась.

Контроль над национальной экономикой переходит от суверенных государств к другим субъектам - экономически наиболее мощных национальных государств, многонациональных или глобальных фирм, международных организаций и т.д., которые выходят из собственных интересов получения сверхприбыли. Определяет ситуацию только глобальный рынок, главная регулирующая особенность которого заключается в уничтожении НЕ отсталости, а отсталых.

Ослабление экономической силы национальных государств без компенсации мощностями межгосударственных и наднациональных образований усиливает уязвимость национальных экономик, их зависимость от процессов в соседних странах и ведет к перекатывание экономических кризисов с континента на континент, образуя их бесконечные волны и создавая с каждым депрессией или рецессией угрозу распада глобализирующегося мира.

Для стабилизации экономики формируется мировой тоталитарный политический порядок. Информационно-финансовая олигархия устанавливает международный олигархический режим, опирающийся на власть денег и мировую коммуникационную сеть. Итак, глобализация превращает мировую экономику из способа хозяйствования на способ властвования небольшой группы крупнейших государств и международных компаний.

Иногда к потерям от глобализации относят безработицу в экономически развитых странах с высоким уровнем заработной платы. Но это утверждение опровергается низкой нормой безработицы во многих из них и его высоким уровнем в странах с низкой заработной платой. Национальная политика и технологический прогресс важнее детерминантами занятости, чем фактор глобализации.

Глобализация влечет за собой более ожесточенную и разрушительную конкуренцию, которая сведена главным образом к олигополистического соперничества гигантов промышленности, а также наиболее развитых государств мира и образованных ими торговых блоков.

Глобальная конкуренция заставила крупные международные фирмы усилить свои позиции на рынках за счет поглощений и приобретений, что сделало рыночные структуры скорее олигополистическими, чем конкурентными.

Усилилось соперничество между странами за экспортные рынки и иностранные инвестиции. Оно находит свое выражение в хищнической поведении потенциальных конкурентов и росте количества заговоров между ними, практике вертикальной интеграции, слияниях и поглощениях с явно выразительными монополистическими чертами. Все это ведет к росту доли мировой торговли, которая исключается из сферы прямой конкуренции. Фактически только четверть мировой экономики функционирует в условиях свободного рынка.

Глобализация не способна привести к созданию оптимальных пропорций в мировой экономике. Свидетельством этого является отставание либерализации рынков труда от либерализации товаров, услуг и капитала. Еще в меньшей степени рынки труда глобализированные. По сравнению с XIX веком, когда наемные работники могли эмигрировать и путешествовать без каких-либо проблем (виз, паспортов), со второй половины ХХ века мобильность труда заметно уменьшилась.

Современное положение на глобальном рынке труда исключает как справедливую конкуренцию, так и трудовую мобильность для соискателей вакантных мест. Для большей части наемных работников и особенно для бедных мобильность рабочей силы является объектом мириады ограничений, которые начинаются с визовых требований и заканчиваются профессиональным лицензированием.

Неравномерность либерализации ведет к тому, что глобализация не сужают, а расширяет асимметрию на мировом рынке. Асимметрия генерирует экономическую неустойчивость в мире. Когда капитал обладает свободой передвижения, а рабочая сила ее лишена, глобализация становится несправедливой, нечестной, грабительской. Ситуация значительно ухудшается расширением эксплуатации труда капиталом.

В процессе глобализации все активнее используется практика социального демпинга в сфере занятости: использование принудительных методов для получения конкретных преимуществ, эксплуатация детского труда и труда других втиснутых групп, образования подпольных рынков труда и незаконная торговля людьми. Кроме того, торговая конкуренция и мобильность капиталов усиливает разделение наемных работников, поскольку заработная плата высококвалифицированных работников растет, менее квалифицированных уменьшается, чего раньше не было, или проявлялось в меньшей степени.

Глобализация создает опасность распространения гиперинфляции. Либерализация капитальных статей платежных балансов создала предпосылки для миграции всем миром краткосрочного спекулятивного капитала (иностранных депозитов в коммерческих банках, вложений иностранного капитала в государственные ценные бумаги и акции). В 1993 году общее количество первых оценивалась в 10 трлн. долл., а годовое вращение вторых - в 60 трлн., что вдвое больше мирового ВВП и почти в 12 раз от мировой торговли товарами.

Мировая торговля акциями на порядок меньше торговле облигациями, но ненамного уступает мировой торговли товарами, составляя 4 трлн. долл. в год. Международные трансферты капитала все больше преобладают торговлю товарами и услугами. Сегодня летняя торговля валютой составляет более 400 трлн. долл., что в 80 раз превышает торговлю товарами. Отношение запаса прямых иностранных инвестиций к размеру мировой торговли с 1980 по 1995 годы увеличилось с 25 до 56,5 процентов, а его отношение к мировому ВВП возросло с 4,6 до 10 процентов.

Свободная миграция миром капитала дестабилизирует национальную экономику. Спекулянты могут подорвать стабильность национальных валют, заставляя правительства принимать дорогих мероприятий. Большинство государств, исключая индустриально развитых, бессильны при колебаниях валютных курсов и движений капиталов, потому что не обладают необходимым опытом и инструментами экономической политики. Упрощается осуществления и распространения мошеннических операций в глобальном масштабе. Достижения глобализации открывают новые возможности для криминальных групп, отмывания "грязных денег", подпольной экономики, торговли наркотиками и тому подобное.

Таким образом, глобализация экономики представляет собой качественно новую стадию развития рыночных отношений, которая характеризуется:

- во-первых, выходом на арену мирового хозяйства вместо национальных монополий транснациональных корпораций, которые демонстрируют высокий уровень концентрации производства;

- во-вторых, слиянием международного промышленного капитала ТНК с международным банковским капиталом ТНБ и образованием международной финансовой олигархии;

- в-третьих, усилением в вывозе капитала в качестве международного спекулятивного капитала (депозиты, акции, ценные бумаги, трансферты, облигации, валюта, инвестиции), а также началом вывоза производства;

- в-четвертых, участием в экономическом перераспределении мира торговых блоков, которые формируются вокруг региональных лидеров наиболее развитых стран;

- в-пятых, территориальным разделением мира восьмеркой наиболее развитых стран мира.

**Вывод.**

Негативные последствия глобализации - это результат современного бурного развития и неподготовленности общества к ее регулированию. Вызванная рыночными силами, сама по себе она не обеспечивает ни справедливости, ни социального прогресса, ни устранения неравенства и требует большой ответственности как от национальных правительств, так и от международных институтов по предотвращению негативных последствий.

Экономические аспекты являются лишь одним компонентом результатов глобализации, имеет последствия и неэкономического характера, связанные с огромными рисками, потенциальными издержками и даже возможностью катастрофы. Одной из таких сфер является сфера безопасности, где глобализационные процессы могут вызвать конфликтов. Другая сфера - это политические кризисы, которые могут перерасти из локальных в крупномасштабные события, а если их вовремя не избавиться, то вызвать катастрофу. Третьей сферой может стать экология и здравоохранение. Глобальные взаимосвязи полны стихийными бедствиями, связанными, например, с общим потеплением и изменением климата, широкомасштабными эпидемиями.

Тогда каким же может быть "чистый" результат глобализации, если учитывать все ее плюсы и минусы? Ответ на этот вопрос зависит от характера мировой системы. Если мир полон конфликтами, то глобализация будет иметь, пожалуй, абсолютно негативные последствия. И наоборот, если мир стремится к сотрудничеству, глобализация принесет исключительно положительные результаты.

Задача состоит в том, чтобы в условиях усиления глобализационных процессов создать такую ​​мировую систему, которая позволила бы получить от глобализации максимально положительный эффект, снизив до минимума потери. Основой такой системы может стать сотрудничество между странами и динамические инновации в этой сфере, включая формирование международных институтов. Итак, все более востребованной становится труд экономистов-аналитиков, способных принимать правильные решения в процессе глобализации.