

Индикаторы оценки экономической безопасности торговой организации

Научный руководитель – Чувашлова Марина Владимировна

Ильясова А.Ф.¹, Чувашлова М.В.²

1 - Ульяновский государственный университет, Институт экономики и бизнеса, Ульяновск, Россия, *E-mail: alinka.ilyasova@mail.ru*; 2 - Ульяновский государственный университет, Институт экономики и бизнеса, Ульяновск, Россия, *E-mail: chuvashlova@mail.ru*

На сегодняшний день торговым предприятиям в условиях современной рыночной экономики необходимо искать возможности для уменьшения угроз и повышения уровня конкурентоспособности. Экономическая безопасность торговых организаций характеризуется состоянием защищенности от воздействия угроз, как внешних, так и внутренних.

Для обеспечения экономической безопасности торговым предприятиям необходимо разработать правильную систему индикаторов, которые позволят своевременно обнаружить риски и угрозы, препятствующих экономическому развитию хозяйствующих субъектов. Индикаторы - это показатели, позволяющие выявить недостатки в деятельности организации, а также определяющие основные направления для устранения угроз [2]. Они позволяют заранее предупредить об опасности, грозящей предприятию. Несоблюдение данных показателей может привести к развитию негативных тенденций в сфере экономической безопасности.

Индикаторы, которые характеризуют экономическую безопасность торговой организации, объединяются в следующие группы:

1) финансовые индикаторы, позволяющие оценивать ликвидность, финансовую устойчивость, рентабельность, платежеспособность и др.;

2) социальные индикаторы- уровень задолженности по оплате труда, кадровый потенциал, уровень оплаты труда по отношению к среднему показателю по отрасли и др.

Для обеспечения экономической безопасности торгового предприятия важное значение имеют пороговые значения индикаторов, то есть их предельные величины. Некоторые предельные значения организация устанавливает самостоятельно, так как данные показатели в основном зависят от анализируемых показателей в регионе, а также в зависимости от отрасли.

К системе показателей экономической безопасности торговой организации можно отнести следующие индикаторы и их пороговые значения, показанные на рисунке 1.

Рассматривая состояние экономической безопасности организаций в динамике, можно обнаружить, что состояние экономической безопасности может проходить через несколько этапов: стабильное предкризисное, кризисное и критическое (Рисунок 2) [1].

В заключение следует отметить, что предприятиям в сфере торговли, во избежание попадания в критическое состояние, необходимо определить приоритетные направления для обеспечения экономической безопасности организации, построить четкую схему для своевременного обнаружения и регулярно проводить оценку состояния организации, сравнивая с пороговыми значениями индикаторов.

Источники и литература

- 1) Хрусталева Е.Ю., Хрусталева Ю.Е., Оценка экономической безопасности высокотехнологичных производств // Национальные интересы: приоритеты и безопасность, Том 2. 2006. №. 2. С. 46-52.

2) <http://newinspire.ru/1/2/25/1068->

Иллюстрации

Показатели	Составляющие элементы	Пороговые значения показателей индикаторов ЭБ
Финансово – экономические	-рентабельность продаж	15%
	-рентабельность собственного капитала	15%
	-рентабельность активов	6%
	-абсолютная ликвидность	0,25-0,3
	-быстрая ликвидность	0,8-1
	-текущая ликвидность	1,5-2
	-оборачиваемость дебиторской и кредиторской задолженностей	-
	-коэффициент автономии	$\geq 0,5-0,7$
	-коэффициент заемного капитала	$< 0,7$
	- чистый оборотный капитал	> 0
Социальные	-уровень задолженности по заработной плате	-
	-возрастная и квалификационная структура кадров	-
	-потери рабочего времени	-

Рис. 1. Индикаторы и их пороговые значения экономической безопасности торговой организации.

Этап (состояние)	Признаки
Стабильное	Индикаторы находятся в пределах пороговых значений, но уровень использования имеющегося потенциала, в свою очередь, близка к установленным стандартам и нормам.
Предкризисное	Происходит превышение порогового значения хотя бы одного из индикаторов экономической безопасности и приближение остальных показателей к барьерным значениям. Технологические и технические возможности для улучшения условий результатов производства не были утрачены.
Кризисное	Большинство индикаторов экономической безопасности не соответствуют нормативным значениям.
Критическое	Все пороговые значения нарушаются, а частичная утрата потенциала становится неизбежной.

Рис. 2. Состояния экономической безопасности организаций и их признаки