

Секция «Актуальные проблемы мировой экономики и международной торговли»

## **Проблема удорожания и дефицита техники на рынках Российской Федерации в условиях санкций**

**Научный руководитель – Лавров Михаил Николаевич**

*Габрусев Михаил Викторович*

*Студент (бакалавр)*

Московский государственный областной университет, Москва, Россия

*E-mail: mvgabrusev418@gmail.com*

Зарубежные импортёры, которые являются основными поставщиками техники по параллельному импорту, скоро начнут отказываться от сотрудничества с российскими дистрибуторами. Это приведёт к значительному увеличению стоимости техники, а также к её дефициту.[1]

США прекращают поставки даже бытовых устройств: дорогих телефонов, холодильников, кондиционеров. Из России в Европу больше нельзя продавать каучук, а в Америку — алюминий. На трех континентах расширяют черные списки российских банков.[5]

Причина - новые санкции США, согласно которым вводится запрет на поставки в РФ целого перечня устройств, включая смартфоны дороже \$300, кондиционеры дороже \$750 и т. д. Однако в США мало что производится. В запрете Минпромторга США идёт речь ещё и об американских технологиях и патентах. Если говорить о смартфонах, планшетах и компьютерах, то продукты Qualcomm, Broadcom, Intel, AMD, NVIDIA и других компаний нельзя ввозить в РФ. И это не только Apple, но и Samsung, Xiaomi, Tecno и даже Huawei.[2]

В случае нарушений условий экспорта - на иностранного поставщика накладываются первичные либо вторичные санкции со всеми вытекающими из этого последствиями.

Логистические цепочки поставок товаров в Россию осложнены и включают в себя дополнительные «этапы», зачастую, требующие неоднократного пересечения государственных границ, что может значительно удлинить время поставок и привести к удорожанию товаров. Иными словами, из Дубая товар едет не в Москву, а в Узбекистан, оттуда — в Таджикистан, и уже затем в российский сортировочный центр. На каждом из этапов данная схема может также требовать создания отдельных лиц-посредников, что также ведет к повышению конечных цен. Отдельным фактором выступает необходимость поиска возможностей проведения финансовых платежей в условиях отключения большинства кредитных организаций России от систем межбанковских платежей и международных переводов. [2]

Десятый пакет санкций ЕС оценивает в 11,4 млрд евро. Это сумма, на которую уменьшится экспорт из Европы в Россию. Для сравнения, предыдущие девять пакетов составляли в сумме 32,5 млрд евро. Еще на 1,3 млрд евро снизится импорт из России.[5] Под европейскими санкциями теперь 205 российских организаций и почти 1500 физлиц. В Еврокомиссии подсчитали, что с новыми мерами ограничения наложены уже на 49% экспорта ЕС в Россию и на 58% импорта из России. При этом в России действенность новых европейских ограничений оценивают сдержанно. Многие санкции лишь юридически зафиксировали отказ европейского бизнеса от работы в стране, который по факту уже давно случился.[4]

Оценка сложившейся ситуации позволяет сделать следующие выводы. Влияние нового раунда европейских и американских санкций предстоит оценить со временем. При первом приближении они не так опасны, как, например, уже действующие нефтяные ограничения, что связано с действием двух основных факторов. Во-первых, большинство доступных ограничений уже были введены в 2022 году, и для дальнейших санкционных мер

просто не хватает экономических объектов. Так, заместитель министра финансов США Уолли Адейемо ранее заявлял, что цель новых мер - это не столько расширение санкций, сколько устранение лазеек по обходу уже действующих ограничений. Во-вторых, значительное количество стран ЕС требуют отдельных исключений, связанных с критической зависимостью поставок определенных видов товаров из России (алмазы в случае с Бельгией, нефть - с Венгрией, сырье для атомной промышленности - для Франции и пр.). В то же время, очевидно, что для решения проблем связанных с санкциями, России необходимо налаживать параллельный импорт, а также интенсифицировать сдвиг в структуре внешнеэкономических отношений в сторону дружественных странам. Это связано с тем, что запрет на экспорт в Россию иностранной бытовой электроники может существенно осложнить параллельный импорт. Если раньше уход с российского рынка был решением самих поставщиков, то теперь это норма закона. Вряд ли новые ограничения полностью закроют для России доступ к продукции ведущих мировых поставщиков, но очевидно, что их путь в страну станет сложнее, а сама продукция для россиян - дороже.

### Источники и литература

- 1) Иностранные посредники отказываются от поставок iPhone в РФ // известия: [электронный ресурс] - <https://iz.ru/1478087/2023-03-03/inostrannye-posredniki-otkazuyutsia-ot-postavok-iphone-v-rf>
- 2) СМИ: санкции США приведут к удорожанию и дефициту техники на рынке РФ // wylsa.com: [электронный ресурс] - <https://wylsa.com/smi-sankczii-ssha-privedut-k-u-dorozhaniyu-i-deficzitu-tehniki-na-rynke-rf/>
- 3) Эксперты назвали самые изменившиеся из-за санкций отрасли экономики // РБК: [электронный ресурс] - <https://www.rbc.ru/economics/28/10/2019/5db1a76a9a794744a5d6e13a>
- 4) Новые санкции со стороны США. Как они скажутся на параллельном импорте? // Яндекс.Дзен: [электронный ресурс] - <https://dzen.ru/a/ZANaFUUqgnzs0rGm>
- 5) Новые санкции Евросоюза и США: главное // журнал.Тинькофф: [электронный ресурс] - <https://journal.tinkoff.ru/news/sanctions-feb2023/>