

Профессиональные навыки юриста в межконфессиональном взаимодействии

Артамонова Софья Андреевна

Студент (бакалавр)

Российский государственный университет нефти и газа (НИУ) имени И. М. Губкина,
Москва, Россия

E-mail: SophieArtamonova@mail.ru

АННОТАЦИЯ

Исследование посвящено вопросам межконфессионального взаимодействия юриста и доверителя. В работе использованы сравнительно-правовой метод, а также методы системности и анализа. В работе дается основная характеристика религий (христианство, ислам, буддизм, иудаизм), приводится список необходимых юристу коммуникативных навыков, оценивается важность умения взаимодействовать с людьми разных конфессий. Рассматриваются общие этапы интервьюирования клиентов и особенности, которые должен учитывать юрист при взаимодействии с людьми другого вероисповедания.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА

Вероисповедование, межконфессиональное взаимодействие, эффективная коммуникация, интервьюирование.

В мире насчитывается огромное количество религиозных течений, истоки которых берут свое начало как с древнейших времен (тотемизм, шаманизм), так и с недалекого прошлого и настоящего (раэлизм, джедаизм и т.д.).

Российская Федерация является одной из самых многонациональных стран мира: всего на территории России проживает более 190 народов. Самыми распространенными религиями на территории России являются христианство с 3 основными конфессиями - православие, католицизм, протестантизм; ислам, буддизм, иудаизм.

Каждая религия не только имеет индивидуальные основы своего вероучения, но и накладывает отпечаток на поведение и взгляды верующего человека, что в свою очередь влияет как на личную жизнь, так и на профессиональное взаимодействие.

Юридический труд тесно связан с коммуникацией и общением. Чаще всего выделяют следующий перечень навыков и умений, помогающий вести успешную коммуникацию в юридической сфере: речевые умения, социально-экономические умения, психологические умения, использование невербальных средств общения и т.п.

На наш взгляд необходимо добавить в этот перечень еще один универсальный навык - умение взаимодействовать с людьми разных конфессий. Актуальность данного навыка возрастает в связи с постепенным становлением ценностей Российской Федерации на законодательном уровне, где первым в списке определенно стоит человек со своими культурными, этническими, религиозными и иными установками и взглядами. Защита прав и интересов человека, в том числе и правовых, является обязанностью государства согласно статье 2 Конституции Российской Федерации. Но без учета индивидуальных особенностей практически невозможно помочь человеку, особенно в юридической сфере, где важным является даже «мелочь» в виде культурных обычаев и исторических традиций народов, причисление человека к коренным малочисленным народам и прочее.

Кроме того, неправильная коммуникация юриста с доверителем может привести к неверному пониманию проблемы, замалчиванию деталей доверителем из-за религиозных соображений и вследствие проигрыш в суде или нерешению проблемы в целом.

И. А. Шевченко выделяет следующие этапы интервьюирования доверителя:

1. Подготовка юриста к интервьюированию;
2. Встреча, представление, установление правил проведения приема;
3. Рассказ клиента;
4. Детальное установление и уточнение хронологии событий и интересов клиента;
5. Резюмирование;
6. Завершение интервьюирования.

Уже на первом этапе юрист должен быть предельно внимательным. Например, мужчине-юристу стоит избегать желтых и оранжевых тонов в своей одежде, поскольку эти цвета в исламе являются «женскими», а девушкам стоит отказаться от «мужской» одежды и одежды облегающих силуэтов и вызывающих вырезов согласно Корану. У евреев же красный цвет считается кричащим и в Талмуде говорится, что женщины не должны его носить по причине нарушения запрета одеваться скромно. В буддистских учениях черный цвет несет беду, злость, мрачность и опасность. В христианстве негативным смыслом обладают коричневые и серые цвета, обозначающие грусть и пустоту соответственно.

Подводя итог всему вышесказанному, можно прийти к выводу о том, что умение взаимодействовать с людьми разных конфессий является недооцененным навыком в юридической сфере. Обучение этому навыку поможет сделать профессиональную коммуникацию юриста более эффективной и полезной для обеих сторон.

Источники и литература

- 1) "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) / СПС "КонсультантПлюс"
- 2) Афанасьева О.В., Пищелко А.В. Этика и психология профессиональной деятельности юриста. - М., 2001.
- 3) Шевченко, И.А. Интервьюирование и консультирование клиента. Техники эффективной коммуникации : пособие для начинающих юристов / И.А. Шевченко. – Красноярск : ООО «Центр информации», 2013 – 92 с.