

Развивающиеся страны в глобальных цепочках создания стоимости: факторы включения и влияние на экономическое развитие

Заявка № 1295715

Последние десятилетия XX в. ознаменовались ускоренным распространением глобальных цепочек создания стоимости (ГЦСС) в мировой экономике. В их основе лежит качественно новый формат организации производства и распределения конечной продукции в условиях глобализации мирового хозяйства, а именно вертикальная структура трансграничных торговых потоков: продукт собирается в одной стране при помощи сырья и комплектующих, ввезённых в неё из других стран, и экспортируется в третьи страны [6]. Современные ГЦСС, как правило, создаются и управляются транснациональными корпорациями (ТНК), однако в них всё чаще участвуют независимые фирмы, осуществляющие отдельные взаимосвязанные между собой узкоспециализированные бизнес-функции. Таким образом, ГЦСС представляют собой сетевой формат организации международного бизнеса, при котором различные его участники, расположенные в разных странах, связаны регулярными потоками товаров, услуг, капитала, рабочей силы, технологий, информации и деятельность которых координируется ТНК.

С возникновением ГЦСС развивающиеся страны стали наращивать свой вклад в мировое производство промышленной продукции. Как указывает известный исследователь глобализации Р. Болдуин (R. Baldwin), ГЦСС открывают «окно возможностей» для этих стран, позволяя им пройти ускоренную индустриализацию, обеспечить экономическое развитие и в целом достичь высокой конкурентоспособности на мировых товарных рынках без выстраивания полного производственного цикла внутри страны, что является для них дорогостоящей, а в случае наименее развитых стран – неподъёмной задачей [3]. Однако современные тенденции в мировой экономике ставят определённые вызовы для дальнейшего развития ГЦСС, способствуя их сокращению, регионализации и возвращению материальных бизнес-операций ТНК в развитые страны, что негативно отражается на занятости, доходах, темпах индустриализации и экономического роста в развивающихся странах. Тем самым представляется актуальным выявление факторов и условий, которые позволят развивающимся странам закрепить свои позиции в ГЦСС в контексте глобальных вызовов и эффективно использовать выгоды от участия в цепочках создания стоимости для развития их национальной экономики. Это составляет цель настоящего исследования.

Соответствующей проблеме посвящено значительное количество публикаций отечественных и зарубежных учёных. В.Н. Кириллов и Я.В. Миллер отмечают, что в свете современной цифровой трансформации международного бизнеса, когда материальные операции ТНК подвергаются автоматизации и роботизации, развивающиеся страны рискуют остаться «на периферии» ГЦСС при том, что многим из них по-прежнему необходимо решать задачи по уходу от сырьевой зависимости и модернизации национальной экономики [1]. Толкачёв С.А. констатирует, что политика респоринга в США, в наибольшей степени развернувшаяся при президенте Д. Трампе, и обостряющиеся угрозы торговых войн приводят к сокращению и регионализации ГЦСС, в результате которых отставание многих развивающихся стран по темпам интеграции в ГЦСС может усилиться [2]. А. Эстевадеордаль (A. Estevadeordal) и др. указывают, что основные торговые потоки в формате ГЦСС протекают между Европой, Юго-Восточной Азией и Северной Америкой, а Латинская Америка и Африка (где расположено большинство развивающихся стран мира) в гораздо меньшей степени затронуты ГЦСС [5]. Эксперты ОЭСР К. Де Бэкер (K. De Backer) и Д. Флэйг (D. Flaig) свидетельствуют о том, что средняя заработная плата в Китае, Турции, ЮАР и странах АСЕАН значительно выросла по сравнению с началом 2000-х

гг. и экономия на затратах низкоквалифицированного труда уже не является стимулом для офшоринга трудоёмких материальных операций ТНК в эти страны, поэтому для них встаёт вопрос о поиске новых факторов включения в ГЦСС и экономического роста [4].

На основе результатов, полученных вышеупомянутыми учёными, в настоящей работе была сформулирована исследовательская гипотеза о том, что современный этап глобализации мировой экономики сопровождается значительными рисками участия развивающихся стран в ГЦСС, однако последние имеют перспективы расширения интеграции в глобальные цепочки поставок и ускорения экономического развития посредством включения в них. Для проверки поставленной гипотезы были решены следующие задачи: 1) определены важнейшие современные тенденции развития ГЦСС в мировой экономике; 2) выявлены факторы включения развивающихся стран в ГЦСС; 3) раскрыты основные каналы влияния участия развивающихся стран в ГЦСС на рост и структуру национальной экономики принимающих стран; 4) проведена авторская эконометрическая оценка влияния участия развивающихся стран в ГЦСС на экономический рост в странах-реципиентах.

Источниками данных для эконометрического анализа послужили базы данных Всемирного банка (World Development Indicators) и ЮНКТАД (UNCTAD-Eora Global Value Chain Database) [7; 8]. Для оценивания модели был выбран период 1991-2018 гг., поскольку либерализация мировой торговли и движения капитала в конце 1980-х гг. – 1-й пол. 1990-х гг. стала одной из основных предпосылок появления ГЦСС. Была использована выборка из 80 развивающихся стран. Зависимой переменной является реальный ВВП на душу населения, переменной интереса – доля иностранной добавленной стоимости в валовом экспорте (один из показателей вовлечённости национальной экономики в ГЦСС), контрольными переменными – совокупные расходы на конечное потребление, открытость экономики, валовое накопление основного капитала и общий уровень безработицы.

Проведённое исследование показало, что включение развивающихся стран в ГЦСС зависит как от их естественно-географических условий (размер внутреннего рынка, удалённость от мировых центров экономической активности и др.), так и от факторов, формируемых государственной политикой стран-реципиентов (наличие специальных экономических зон, эффективность логистики, характер государственной внешнеторговой политики и др.). Были выявлены следующие каналы влияния участия развивающихся стран в ГЦСС на рост и структуру экономики стран-реципиентов: создание рабочих мест и повышение доходов населения; улучшение инвестиционного климата; рост выпуска и экспорта местных предприятий, задействованных в ГЦСС; перемещение национальной экономики на высокодоходные сегменты ГЦСС; ускорение индустриализации по импортозамещающему либо экспортоориентированному типу. В ходе эмпирической проверки было получено, что с ростом доли иностранной добавленной стоимости в валовом экспорте страны на 10% её реальный ВВП на душу населения увеличивается в среднем на 50 долл. Таким образом, развивающиеся страны имеют потенциал для эффективного встраивания в ГЦСС в современных условиях, позволяющего с выгодой использовать эту возможность для повышения конкурентоспособности и развития национальной экономики.

Результаты исследования могут быть использованы правительствами развивающихся стран с целью решения задач оптимизации включения национальных экономик в ГЦСС, а также органами государственной власти России при разработке стратегий диверсификации отечественного производства и экспорта.

Источники и литература

- 1) Кириллов В.Н., Миллер Я.В. Глобальные цепочки создания стоимости в контексте новых вызовов развития мировой экономики // Российский внешнеэкономический вестник. 2021. No. 2. С. 86-97.

- 2) Толкачёв С.А. Изменение качества и структуры цепочек добавленной стоимости в эпоху четвёртой промышленной революции: влияние кризиса глобализации и наступление цифровой экономики // Экономическое возрождение России. 2018. Т. 58. No. 4. С. 64-80.
- 3) Baldwin R. Global Supply Chains: Why They Emerged, Why They Matter, and Where They Are Going // Global Value Chains in a Changing World / D.K. Elms, P. Low (eds.). Geneva: WTO Publications. 2013. P. 13-59.
- 4) De Backer K., Flaig D. The Future of Global Value Chains: Business as Usual or «A New Normal»? OECD Science, Technology and Industry Policy Papers. 2017. No. 41.
- 5) Estevadeordal A., Blyde J., Suominen K. Are Global Value Chains Really Global? Policies to Accelerate Countries' Access to International Production Networks // E15 Expert Group on Global Value Chains: Development Challenges and Policy Options. 2013.
- 6) Hummels D., Rapoport D., Yi K.-M. Vertical specialization and the changing nature of world trade // Economic Policy Review. 1998. Vol. 4. No. 2. P. 79-99.
- 7) Global Value Chain Database. UNCTAD-Eora: <https://worldmrio.com/unctadgvc/>
- 8) World Development Indicators. Databank: <https://databank.worldbank.org/source/world-development-indicators>