

Секция «Юриспруденция: актуальные вопросы правотворчества и правоприменения  
(СИУ РАНХиГС)»

## **Использование опционов и опционных соглашений при выходе участников из общества с ограниченной ответственностью**

***Литвинов Петр Андреевич***

*Студент (магистр)*

Сибирский институт управления – филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ, Юридический факультет, Новосибирск, Россия

*E-mail: plitvinov-19@edu.ranepa.ru*

Общества с ограниченной ответственностью (далее - ООО) являются наиболее востребованными среди субъектов предпринимательства. Согласно данным Федеральной налоговой службы России, по состоянию на 1 января 2025 г. из 3 232 474 юридических лиц, зарегистрированных на территории России, 2 544 116 (78 %) осуществляют свою деятельность в форме ООО.

Несмотря на то, что эта форма крайне распространена, в нормативном регулировании её функционирования можно найти ряд недостатков. В частности, необходимо уделить внимание вопросам, связанным с правовыми аспектами выхода участников из состава ООО.

Одной из главных проблем является неопределенность и неоднозначность в правовом регулировании процедуры выхода участников из ООО. Законодательство предусматривает возможность выхода путем передачи доли другим участникам либо третьим лицам. Однако процесс этот зачастую вызывает множество споров, связанных с оценкой доли, сроками ее передачи и распределением обязательств.

Особое внимание следует уделить проблеме учета интересов как выходящего участника, так и самого общества. Недостаточная детализация законодательно установленных процедур может приводить к конфликтам и судебным спорам.

В 2015 году в России были внесены изменения в Гражданский кодекс Российской Федерации (далее – ГК РФ), которые легализовали опционные соглашения, оказавшие влияние на сделки с долями ООО. Поправки, вступившие в силу благодаря Федеральному закону РФ от 8 марта 2015 года № 42-ФЗ «О внесении изменений в часть первую Гражданского кодекса Российской Федерации», ввели статьи о предоставлении опциона на заключение договора (статья 429.2 ГК РФ) и опционный договор (статья 429.3 ГК РФ).

Опцион, происходящий от латинского «optio», представляет собой выбор: сторона, покупающая опцион, получает право (но не обязанность) приобрести или продать базовый актив, будь то товар или доля в компании, по заранее установленной цене в будущем или в заданный период. Продавец опциона, в свою очередь, обязан продать актив или, наоборот, купить его у держателя опциона в соответствии с условиями.

С принятием Федерального закона РФ от 29 декабря 2015 года № 391-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» изменения коснулись также Закона об ООО, сделав возможным выполнение опционных сделок по долям участия через нотариально заверенные соглашения и безотзывные оферты с их акцептами. Законодатель допустил заключение опционных сделок в отношении долей участия посредством заключения, среди прочего, нотариально удостоверенных соглашений о предоставлении опциона на заключение договора, а также безотзывных оферт и последующих акцептов.

Опционы представляют собой один из инструментов, который потенциально может облегчить процесс выхода участников из ООО. По своей сути, опцион предоставляет право

на покупку или продажу доли в обществе по заранее согласованной цене в будущем. Это позволяет зафиксировать условия выхода и минимизировать возможные разногласия.

Несмотря на потенциальные преимущества, применение опционов в российской практике сталкивается с рядом препятствий.

Во-первых, правовое регулирование опционов на законодательном уровне недостаточно разработано, что порождает правовую неопределенность и затрудняет их применение.

Во-вторых, в практике встречаются случаи, когда опционные соглашения оспариваются в судах. Это связано с тем, что условные права опционов могут быть восприняты как попытка обхода законодательства, регулирующего движение долей в ООО. Кроме того, отсутствие четкой практики применения таких инструментов ведет к рискам неправомерного толкования или неприменимости опционного соглашения.

Для устранения существующих проблем, связанных с применением опционов при выходе участников из ООО, требуется более четкая законодательная база. Она включает в себя детализированные положения, касающиеся легитимности и условий использования опционов, а также создание механизмов их признания и исполнения.

Кроме того, важно стимулировать развитие правоприменительной практики, которая бы учитывала опционные схемы как легитимный и эффективный инструмент для регулирования вопросов выхода из ООО. Прозрачность и предсказуемость таких процессов помогут укрепить доверие как среди участников внутри общества, так и среди потенциальных инвесторов.

Таким образом, решение правовых вопросов, связанных с выходом участников из ООО, в том числе через применение опционов, может существенно повысить стабильность и привлекательность этой формы предпринимательской деятельности. Это, в свою очередь, благоприятно скажется на деловом климате в целом и будет способствовать дальнейшему развитию частного сектора экономики.